

Emma skal ha' fisk... igen!

Kære Emma og alle andre børn, der nu får fisk flere gange om ugen. Vi er godt klar over, at fisk i børns verden smager lidt for meget af ... nå ja: fisk! Men fisk er sundt og gør godt for vores sundhed og giver livskvalitet på den lange bane. Navtilus' løsning gør Brdr. Schlie's Fiskeeksport i stand til at sælge og distribuere flere fisk end nogen sinde før, så vi alle kan få fisk to gange om ugen. Godt for folkesundheden, skidt for Emma og andre børn, der ikke kan li' fisk. Det beklager vi. Undskyld! Til gengæld er vi stolte over at bidrage til sundhed i et trængt erhverv, der nu har fået mere modstandsdygtighed og lettere ved at nå danske og udenlandske middagsborde. Vi kan også hjælpe din virksomhed til øget sundhed.



Livskvalitet gennem it

Forarbejdning, produktions- og lagerstyring på tværs af regnskaber samt transporthåndtering

Virksomheden Brdr. Schlie's Fiskeeksport har lang erfaring med alt fra køb og salg til bearbejdning af fisk. De kontakter Navtilus med ønsket om at få ét it-system, som kan håndtere alle virksomhedens forretningsområder. Hidtil har Brdr. Schlie's benyttet sig af forskellige systemer, hvilket i flere tilfælde fører til dobbeltarbejde i forhold til f.eks. indtastning af data.

Udfordringen

At skabe et nyt it-system, der kan varetage alt fra økonomistyring og ordremodtagelse til prislister og kundestyring. Et system, der skaber sammenhæng mellem data og mellem alle virksomhedens afdelinger. Desuden at udvikle et særligt system, som giver sælgerne et overblik over, hvilke råvarer der er til rådighed gennem salgstavler og styklister.

Per Sørensen, it-chef hos Brdr. Schlie's, fortæller: *"Vores behov havde ændret sig. Vi havde brug for et system, der kunne mere end bogholderi. Der var f.eks. ingen servicefunktion i vores gamle system. I stedet brugte vi flere forskellige programmer. Det gav dobbeltarbejde og et hav af tidskrævende manuelle rutiner."*

Arbejdsmetode: Tæt samarbejde

Udviklingen af systemet er foregået i tæt samarbejde mellem Navtilus' konsulenter og medarbejdere fra Brdr. Schlie's. Grundtanken hos Navtilus er netop, at den optimale løsning skal udvikles i fællesskab. På den måde medtænkes både medarbejdernes branchekendskab og behov samt it-konsulentens ekspertise, hvilket skaber grundlaget for et system, som er tilpasset kundens specifikke behov. *"Det har været godt, at Navtilus besidder ekspertviden, fordi de har prøvet det før. Konsulenterne har i høj grad været rådgivere – ikke bare sælgere."* siger Per Sørensen om samarbejdet.

Hos Brdr. Schlie's har det tætte samarbejde også givet mulighed for at foretage en løbende behovsafdækning, som yderligere sikrer virksomheden den optimale it-løsning. Gennem processen er der opstået flere overraskende optimeringsmuligheder, som i sidste ende har lettet arbejdsgangene for Brdr. Schlie's medarbejdere.

For eksempel har automatiserede prislister gjort det helt enkelt at informere kunder om de nyeste priser gennem integration med e-mail og fax. *"Vi fik god vejledning og sparring i processen, især i projektfasen, og da det for alvor begyndte at blive udviklet."* Udtaler økonomichefen fra Brdr. Schlie's.

Firmaet har i dag et it-system, der skaber et funktionelt overblik, og som har minimeret fejlprocenterne i de respektive arbejds gange. *"Den løbende dialog sikrer, at man får det, man vil have, og giver mulighed for udvikling og ændringer undervejs"*, udtaler it-chefen Per Sørensen.

Tekniske funktioner

Systemet er baseret på Microsoft Dynamics NAV, som sikrer, at man effektivt kan administrere egne indkøb af varer, serviceydelser og råmaterialer. Derudover giver systemet mulighed for at pleje og styre forholdet til samarbejdspartnere samt skabe, administrere og bevare kundegrundlag. Tanken er, at ét integreret system giver mulighed for, at disse relationer kan administreres mere effektivt og med økonomisk gevinst.

Yderligere blev der udviklet en række specifikke funktioner til Brdr. Schlie's løsning. Navtilus udviklede bl.a. specialdesignede salgstavler, som viser den mængde råvarer, der endnu ikke er disponeret over. Også selve disponeringen blev medtænkt i systemet og programmeret til at forekomme i et andet skærmbillede (partidisponering). Det særlige ved Brdr. Schlie's partidisponering er, at den integrerer summen af købs- og salgsoverlinjer med købs- og salgslinier fra bogførte bilag og knytter disse sammen ved hjælp af partinr. (lotnr.). På den måde undgås "dobbelt" salg af samme vare, og det sikres, at alle råvarer bliver enten solgt eller sendt til produktion.

I dag har Brdr. Schlie's fiskeeksport et system, som varetager alle virksomhedens arbejdsområder, og de kan tydeligt mærke en forskel.

Kunde	Brdr. Schlie's Fiskeeksport		
Benytter NAV-version	NAV 2009		
Antal medarb./NAV-brugere	100/21		
Benytter bl.a. følgende moduler	PDF-afsendelse	Payment Management	
Virksomhedsoplysninger	Etableret i 1992. Opkøber, forarbejder og sælger fisk. Kunder i hele Europa.		